

Enero - Febrero, 2015 / Año 1 No. 2

Publicación de Educación Financiera de Banco Azteca





SIN TEMOR
A LA CUESTA
DE ENERO

CREA TUS
PROPIOS VOLANTES

PUBLICITARIOS

DESPILFARRES
TU GASOLINA

Banco Azteca



# CONTENIDO

**NÚMERO 2** Enero - Febrero, 2015

#### **EN PORTADA**

8

21 días para cambiar tus hábitos de ahorro

4

**Vence la cuesta** de enero

16

**4 pasos** para diseñar volantes

#### **DIRECTORIO**

Director General de Banco Azteca

Luis Niño de Rivera

Dirección de Regulación Financiera

Silvia Lloréns

Dirección de la Asociación del Empresario Azteca

José Ángel Cervantes

Coordinación Editorial y Comercialización

Sandra Cortés Tel.: 1720 7893

Colaboración

Condusef Brújula Financiera Centro de Diseño Instruccional de Banco Azteca Energía y Medio Ambiente de Grupo Salinas Unicef

Relaciones Públicas

Karla Verónica Moreno

Diseño

Brenda Hernández Berenice Zepeda Raúl Veladíz

Corrección de estilo

Itzel S. Aguilar Yaremi Flores Ilustración

Claudia R. Sánchez

**Banco Azteca** 

Apoyando a la cultura financiera

Sácale partido a tu tarjeta

Olvídate de los intereses

Haz rendir la gasolina

5 tips que te ayudarán

Cómic

¿Qué es ahorrar?

Dr. Fugas

Cambia a focos ahorradores

La revista Aprende y Crece de Banco Azteca, es un órgano de comunicación de Banco Azteca. Número de certificado de reserva, Licitud de título y Licitud de contenido otorgado por el Instituto Nacional de Derecho de Autor. En trámite. Publicación bimestral de distribución gratuita. Queda expresamente prohibida la difusión, reproducción total, parcial o similar del presente material, y puede incluso constituir un delito cualquier otro uso distinto, sin previo consentimiento escrito por el autor. Reservados todos los derechos. Esta publicación no puede ser reproducida, ni en todo ni en parte, ni registrada en o transmitida por un sistema de recuperación de información, en ninguna forma ni por ningún medio, sea fotoquímico, mecánico, electrónico, magnético, electrópico, por fotocopia o cualquier otro inventado o por inventar, sin el previo permiso del autor.



preciable y respetable audiencia, me complace presentarles el segundo número de la revista **Aprende y Crece,** a través de la cual en Banco Azteca te brindamos una auía de educación financiera para que empieces a convertir el ahorro en un hábito y forma de vida para ti y tus seres queridos.

El ahorro más que un hábito es un compromiso personal, el cual debemos asumir e inculcar a nuestros hijos, pues la importancia de ahorrar, que no solamente es quardar sino saber gastar e invertir, es necesario para cubrir las exigencias de la vida diaria o cualquier eventualidad y emergencia que el día a día nos exige. Te invito a que tomes una de las decisiones más sencillas pero importantes de tu vida ¡Ahorra!

En Aprende v Crece con Banco Azteca, te presentamos un plan de ahorro estructurado para que tus posibilidades de crecimiento económico sean altas y así logres mejorar tu nivel de ingresos:

- 1. Para tener un rendimiento positivo de tus ingresos necesitas primero analizar tus ingresos y egresos, para hacer un balance de todos tus gastos.
- 2. Selecciona cuáles son los gastos que sí debes hacer y cuáles evitar
- 3. Después, elimina los gastos superficiales, es decir, los que no necesitas.
- 4. Te sugerimos diferenciar entre necesidad y deseo para empezar a convertir en ahorro todo ese dinero que antes gastabas en cosas innecesarias. Siempre que vayas a comprar algo recuerda: ¿puedo, quiero y realmente lo necesito?

Finalmente, te invito a que inicies tu plan de ahorro guardando cierta cantidad de dinero que en un futuro te permita invertir en un negocio propio, en un fondo de inversión, en la compra de una casa, en tu retiro o en cualquier cosa en beneficio de tu desarrollo económico y que haga de nuestro país un mejor lugar para vivir, reduciendo los índices de pobreza a través de mayores inversiones y creando opciones de crecimiento y trabajo para ti y para los demás.

Recuerda que "sin ahorro no hay inversión y sin inversión no hay desarrollo "

Daniel Ramón Osorto Sánchez Gerente General de Banco Azteca Honduras







# Educación financiera de BANCO AZTECA

PRESENTE EN LA 7ª EDICIÓN DE LA SEMANA NACIONAL DE EDUCACIÓN FINANCIERA, BANCO AZTECA IMPARTE CONOCIMIENTOS ECONÓMICOS A LOS MEXICANOS



Danco Azteca participó con gran éxito en la séptima edición de la Semana Nacional de Educación Financiera, donde brindó conocimientos de este tema a miles de niños, jóvenes, mujeres y emprendedores mexicanos, con el objetivo de mejorar su calidad de vida y aspirar a un futuro mejor, al aprovechar las ventajas que ofrece el sistema financiero en su conjunto.

"Buscamos contribuir a que la población tome decisiones más acertadas y responsables a través del buen manejo de las finanzas personales..." Luis Niño de Rivera, Director General de Banco Azteca.

Para lograr este cometido, Banco Azteca proporcionó los conocimientos necesarios para la adecuada elección y uso de los productos y servicios financieros que puedan satisfacer sus necesidades de ahorro, inversión,



crédito, aseguramiento, entre otros. También se presentaron innovaciones en educación financiera, como las aplicaciones para dispositivos móviles: Banquiz y Héroes del ahorro, descargables gratuitamente, donde las finanzas personales se aprenden jugando.

Adicionalmente, se llevó el concurso El ahorrador más débil, emocionante juego de preguntas y respuestas con temas de finanzas personales; otra actividad fue Los laboratorios chiflados con diferentes experimentos en temas financieros como planeación y presupuesto familiar, inversión, seguros y Afore; así como presentaciones de teatro interactivo La familia Luchón; la entrega de material educativo de Banco Azteca como el cuento La fórmula mágica para cuidar el dinero y la serie de cómics de La familia Luchón.



# **ESTUDIANTES** el futuro mercant

BANCO AZTECA APOYA A ALUMNOS DEL CONALEP Y A SUS PADRES PARA TENER UNA MEJOR CULTURA FINANCIERA

l convenio de colaboración educativa con el Conalep forma parte del Programa de Educación Financiera y Micronegocios de Banco Azteca, que contempla entre otras actividades, la impartición de una ronda de 20 talleres presenciales de educación financiera denominados "Rumbo a la libertad financiera". impartidos a los jóvenes estudiantes en los planteles del Distrito Federal, el Estado de México y Querétaro.

Banco Azteca comprometido con el bienestar de las familias, hará extensivo dicho programa a los padres de familia de los estudiantes del Conalep, por lo que se impartirá el cine-debate Mi negocio y mis finanzas, una asesoría estratégica sobre cómo manejar sus finanzas personales y cómo iniciar y hacer exitosos sus negocios.

"Es un honor para Banco Azteca realizar este convenio para cooperar en el sistema de educación media superior en la formación de profesionales técnicos y científicos que tanto necesita nuestro país", expresó Luis Niño de Rivera, Director General de Banco Azteca, durante la firma del convenio.



"Hoy el sistema Conalep está diseñado para ir de la mano de las y los empresarios mexicanos. Estos jóvenes que son el presente de México, están pensando también en ser sus propios autogestores de recursos, y ahora en esta alianza con Banco Azteca, podrán tener una cultura financiera, saber cómo van a administrar los recursos para obtener el máximo provecho", comentó la maestra Candita Victoria Gil Jiménez, Directora General de Conalep.

Para Banco Azteca la educación financiera es una herramienta clave en la creación de sistemas mercantiles y sociales incluyentes, así como, un pilar fundamental del desarrollo económico del país.

# Vence LA CUESTA DE ENERO



CON ESTOS TIPS PODRÁS SOBREVIVIR A LA ETAPA ECONÓMICA MÁS DIFÍCIL DEL AÑO

- iraste la casa por la ventana en las pasadas fechas decembrinas? ¿Gastaste tu ahorro anual y tu aguinaldo? ¿Seguiste el impulso de tu corazón haciendo regalos costosos? Sigue esta serie de consejos que pueden ser de utilidad, para que con inteligencia, la temible cuesta de enero no te afecte.
- 1. Recuento de los daños; haz una inspección detallada de cuánto y en qué fue lo que gastaste, para que con esto sepas cómo reponer ese dinerito que ahora te falta.
- 2. Organízate; planea un presupuesto de gastos reales, aparta la cantidad de dinero de tus gastos fijos e inicia un ahorro.
- 3. Paga tus deudas y no contraigas más; empieza pagando las que te generan intereses y las que tienen fecha por vencer. Iniciar un ahorro sin deudas te facilita el comienzo.
- 4. No gastes más de lo necesario; recapacita antes de comprar un producto o servicio que posiblemente no necesites.



## Saca partido a tu tarjeta de crédito Y NO PAGUES INTERESES

PIERDE EL MIEDO A LOS PAGOS A CRÉDITO Y UTILIZA TU TARJETA DE LA MANERA MÁS EFICIENTE EN TUS PRÓXIMAS COMPRAS

n México hay aproximadamente 87 tarjetas de crédito de diferentes instituciones crediticias para escoger, cada tarjeta tiene ciertas ventajas que se pueden ajustar a tu estilo de vida. Pero lo más importante, es aprender a usarla y a no endeudarte pagando intereses. Te presentamos algunas recomendaciones a sequir:

1. Conviértete en un totalero. Si realizas tus compras en los días siguientes a la fecha de corte y liquidas el total de tu adeudo (saldo para no generar intereses) mes con mes, te puedes financiar hasta por 50 días sin pagar intereses. Memoriza la fecha de corte y la fecha límite de pago para tener el control de tus consumos y pagos.

 Aprovecha los meses sin intereses. Te permite adquirir productos y servicios al mismo precio que si lo compraras de contado, plazos que van desde los 6 a los 18 meses. Recuerda que si dejas de pagar una de las mensualidades, comenzarás a pagar intereses.



3. Sé un consumidor inteligente. Siempre es bueno comparar precios en distintos establecimientos.

 ¡Haz cuentas! Divide el importe de la compra entre el número de pagos e inclúyelo en tu presupuesto.

#### ilmportante!

Es diferente la promoción a meses sin intereses que el crédito a pagos fijos, en éste último sí pagas intereses







Recibe sin costo

en tu correo electrónico consejos para manejar correctamente tus finanzas. Envía un correo a

educacionfinanciera@condusef.gob.mx

y quedarás inscrito al boletín semanal de la CONDUSEF

Crédito INVERSIÓN Ahorro Remesas Presupuesto Retiro Seguros

www.condusef.gob.mx

# 5 tips para hacer RENDIR LA GASOLINA

EN LO QUE VA DEL AÑO, EL PRECIO DE LA GASOLINA HA AUMENTADO VARIAS VECES. SI TU MEDIO DE TRANSPORTE ES EL AUTO, LOS SIGUIENTES TIPS TE SERÁN DE UTILIDAD

#### Autos pequeños

En la ciudad son mejores los autos pequeños, ya que las distancias son mayores y el tráfico es constante.



#### Aceleración

Lo mejor es acelerar poco a poco, pues así se estabiliza la temperatura del motor.



#### Auto estándar

Si tu auto es estándar, de primera a tercera logras mayor aceleración, y cuarta y quinta son para ahorrar gasolina.



#### Carga gasolina

Carga gasolina en la mañana porque está fría y densa (con el calor se expande y se desperdicia).



#### Velocidad

Ojo: la velocidad ideal para manejar es de entre 50 y 70 km/h.





Un auto bien afinado ahorra 10% de combustible.

Fuente: Guía de buenas prácticas para el ahorro y uso eficiente de la energía



# 21 DÍAS PARA CAMBIAR tus hábitos de ahorro

IMAGÍNATE REPROGRAMAR TU CEREBRO Y SUSTITUIR LAS COSTUMBRES QUE YA NO QUIERES POR OTRAS NUEVAS ¿Y SI LOS APLICAMOS AL AHORRO?

No es un remedio mágico o charlatanería, los neurólogos encontraron que los pacientes que se sometían a este "experimento" modificaron sus patrones neuronales, repitiendo el buen hábito que querían adquirir durante 21 días seguidos en el mismo horario.





Es decir, nuestro comportamiento está regido por actitudes y decisiones tomadas con anterioridad, por eso, actividades cotidianas como caminar, hablar, comer, reír, escribir, son parte de los hábitos que el cuerpo y la mente han aprendido como mecanismo de reacción automática, son cosas que ya pensaste y que el cuerpo se acostumbra a realizar de la misma forma, sin embargo, no quiere decir que no se puedan cambiar, sólo hay que reprogramar.

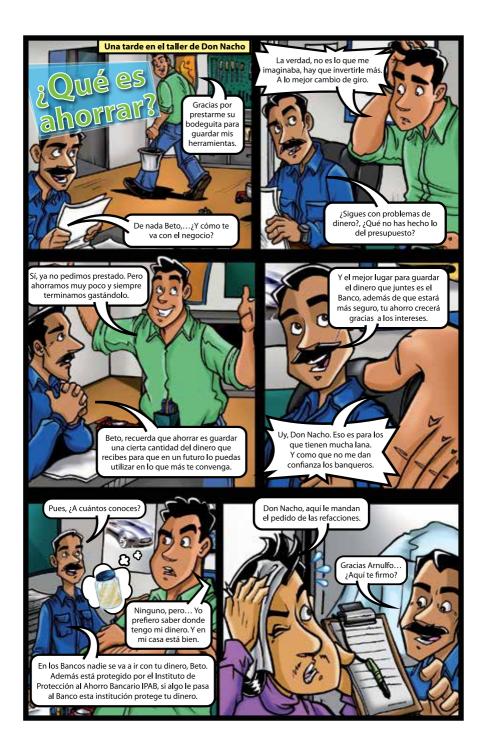
#### **SACANDO CUENTAS**

Una mala costumbre no se puede eliminar, se puede sustituir por una buena, por ejemplo, sientes el deseo irresistible por comprar algo sin que exista una necesidad real de tal objeto, sólo cubrir la necesidad de gastar. Para corregirlo no piensas en que dejarás de gastar, sencillamente comienzas a pensar en que QUIERES AHORRAR; adquiriendo un buen hábito desechas el "malo".



Por ello, nos referiremos a nuevos hábitos, y sea cual sea, sólo tienes que realizarlo durante 21 días continuos en el mismo horario, eso le dará mayor formalidad al compromiso que estás haciendo. ¡Es muy sencillo! Repites algo y te acostumbras a ello, donde reside el esfuerzo es en aguantar los 21 días de corrido. En este caso la determinación y la voluntad de tu parte son los que cuentan.

www.aprendeycrece.com.mx | 9







## **DR. FUGAS**

# ¿Foco convencional o lámpara ahorradora?



#### Las lámparas ahorradoras

tienen una mayor durabilidad, representan un ahorro del 75% de energía y te dan una iluminación más nítida y clara.

¡Anima a tus papás a cambiar los focos convencionales por lámparas o focos ahorradores!, en el próximo recibo de luz verán el ahorro.

### Los primeros años de vida de tu bebé

son fundamentales para su desarrollo físico y mental

La expresión de cariño a través del lenguaje corporal, verbal y del juego, así como, saber aprovechar las actividades y materiales cotidianos de cada etapa del desarrollo, son muy importantes para monitorear su progreso en cuanto a su crecimiento y madurez.



Sebastián Beláustegu



## Sugerencias de actividades para el desarrollo infantil temprano (DIT)

Se sugiere que éstas formen parte de la vida cotidiana de las niñas, niños y familia.

- Háblale en todo momento con una voz suave y tranquila o cántale, eso le ayudará a aprender a hablar
- Demuéstrale afecto reconociendo sus logros, se sentirá seguro y capaz
- Realicen cosas divertidas en familia como jugar, leer o comer, así se sentirá querido y aprenderá cosas puevas
- Activa sus sentidos utilizando materiales de colores vistosos con diferentes texturas y sonidos, cuidando lo que se lleva a la boca para prevenir accidentes
- Fomenta el gateo, ya que favorecerá muchas conexiones en su cerebro
- Las actividades DIT son para disfrutarse. Si tu bebé no quiere hacerlas, no lo obligues, sólo intenta motivarlo

Para mayor información sobre el desarrollo de niñas y niños durante los primeros años de vida, visita: http://www.desarrolloinfantiltemprano.mx/





# Las finanzas

no son solo para adultos, diviértete con el cuento



# la fòrmula Màgica para cuidar el dinero

Donde descubrirás junto a Many Moneda el increíble mundo de las finanzas.

#### Descárgalo **GRATIS** en:

www.aprendeycrece.com.mx





#### Descubre, Diviértete y Descarga

el nuevo juego de Educación Financiera que Banco Azteca tiene para ti.







# pasos para diseñar volantes publicitarios ALTAMENTE EFECTIVOS

NO ES NECESARIO QUE SEAS DISEÑADOR GRÁFICO O UN EXPERTO EN PUBLICIDAD, CON ESTOS PRÁCTICOS CONSEJOS TENDRÁS UN EFECTIVO VOLANTE PUBLICITARIO

Te daremos algunos tips para crear un volante publicitario que capture la atención de tus clientes, genere un deseo por lo que ofreces, y termine comprándolo; eso se puede lograr siguiendo estos pasos básicos:

- 1. Crea un titular impactante y llamativo: el título es lo primero que se lee, debe ser sólo un texto que llame la atención y se quede en la memoria de cualquier posible cliente. ¡Usa letra grande! y en general utiliza poco texto para que el receptor o cliente no tire el volante a la basura en cuanto lo reciba. Ejemplo de titulares:
  - ¡Gratis!
  - · Consentimos a tus pies
  - Tiramos la casa por la ventana
- 2. Seduce al cliente con imágenes: bien dicen que una imagen cuenta más que mil palabras, aunque no es obligato-

rio incluir fotografías o ilustraciones. Las imágenes deben ser de alta calidad, de preferencia reales y no tomadas de internet, esto te puede causar problemas legales por derecho de autor, trata en lo posible que las imágenes que muestres sean de tu producto o local verdadero

- 3. Incite a la acción: el objetivo de tu volante debe ser que la persona que lo vea, tenga presente tu marca, el producto o servicio que ofreces, pero si se le añade una oferta o promoción, será un gran llamado o "empujoncito" para que el consumidor se decida a adquirirlo en un tiempo determinado. Asimismo, toda oferta o promoción debe tener una vigencia, esto te llevará a crear escasez, ejemplos:
  - · Oferta válida hasta el 9 de mavo
  - · Descuentos sólo por esta semana
  - Válido para las primeras 50 personas
- 4. Ser diferente: ofrece un PLUS, el cliente siempre espera encontrar lo mejor, es decir, el mejor lugar, el mejor precio, la mejor atención, etcétera. Por lo tanto, genera una idea especial para que el cliente se decida por tu servicio o producto y no por tu competidor.





YA EMPRENDISTE, ¿Y AHORA?

Emprender fue el primer paso. Crea tu sitio web móvil en 5 minutos usando sólo un smartphone.

#### iDESCARGA LA APLICACIÓN Y CRECE TU NEGOCIO HOY!

- · Sin conocimientos técnicos.
- · En menos de 5 minutos.
- · Usa sólo un smartphone.

#### www.infomovil.com/asmaz



## **¿TE QUEDASTE CON GANAS DE APRENDER MÁS?**

Visítanos en:







You Tube /Aprendey Crece BAZ



DESCUBREM